

STUDIES IN LAW AND ECONOMICS

studia

PRAWNO

EKONOMICZNE

studia

**PRAWNO
EKONOMICZNE**

TOM XCV

2015



ŁÓDZKIE TOWARZYSTWO NAUKOWE

REDAKCJA NACZELNA WYDAWNICTW
ŁÓDZKIEGO TOWARZYSTWA NAUKOWEGO

Krystyna Czyżewska, Edward Karasiński, Wanda M. Krajewska (redaktor naczelny),
Henryk Piekarski, Jan Szymczak
90-505 Łódź, ul. M. Skłodowskiej-Curie 11
tel.: (42) 665-54-59; faks: (42) 665-54-64
Sprzedaż wydawnictw: tel.: (42) 66-55-448, <http://sklep.ltn.lodz.pl>
<http://www.ltn.lodz.pl> e-mail: biuro@ltn.lodz.pl

STUDIES IN LAW AND ECONOMICS

RADA REDAKCYJNA

Marek Belka (UŁ), Andrzej Bocian (UwB), Henryk Dunajewski (Aix-en-Provence),
Jan Filip (Uniwersytet im. Masaryka, Brno), Karel Klima (Zachodnio-Czeski Uniwersytet, Pilzno),
Eugeniusz Kwiatkowski (UŁ), Halina Mortimer-Szymczak (UŁ), Vytautas Nekrošius (Uniwersytet
Wileński), Stanisław Rudolf (UŁ), Zygfryd Rymaszewski (UŁ), Joanna Schmidt-Szalewski
(Uniwersytet w Strasbourgu), Michał Seweryński (UŁ), Krzysztof Skotnicki (UŁ),
Marek Zirk-Sadowski (UŁ)

REDAKCJA

REDAKTOR NACZELNY: Anna Pikulska-Radomska

C z ę ś ć p r a w n i c z a

ZASTĘPCA REDAKTORA NACZELNEGO: Agnieszka Liszewska
SEKRETARZ REDAKCJI: Dagmara Skrzywanek-Jaworska

C z ę ś ć e k o n o m i c z n a

ZASTĘPCA REDAKTORA NACZELNEGO: Piotr Urbanek
SEKRETARZ REDAKCJI: Joanna Działo

RECENZENCI

Lista recenzentów zamieszczona będzie
w tomie XCVII/2015 Studiów Prawno-Ekonomicznych

REDAKTOR JĘZYKOWY: Marta Szymor-Rólczak

Wydano z pomocą finansową Wydziału Prawa i Administracji
Uniwersytetu Łódzkiego
i Wydziału Ekonomiczno-Socjologicznego Uniwersytetu Łódzkiego

Czasopismo jest indeksowane w bazach CEJSH, Copernicus i znajduje się
na liście ministerialnej czasopism punktowanych.
Artykuły czasopisma w elektronicznej wersji są dostępne
w bazach CEEOL, EBSCOhost, BAZ EKO i Proquest

Wydanie I, wersja drukowana pierwotna

© Copyright by Łódzkie Towarzystwo Naukowe, Łódź 2015

Projekt okładki: Hanna Stańska
Opracowanie komputerowe: „PERFECT” Marek Szychowski, tel. 42 215-83-46
Druk: 2K Łódź sp. z o.o., ul. Płocka 35/45, www.2k.com.pl, 2k@2k.com.pl
Nakład: 200 egz.

ISSN 0081-6841

[Kup książkę](#)

SPIS TREŚCI

CONTENTS

PRAWO – THE LAW

Łukasz BŁASZCZAK, Elwira MARSZAŁKOWSKA-KRZEŚ Przymioty procesowe stron i uczestników postępowania nieprocesowego niezbędne do dochodzenia ochrony prawnej na drodze sądowej. Wybrane zagadnienia	11
<i>Process attributes parties and participants in the non-litigious proceedings necessary for the investigation of legal protection through the courts. Selected issues</i>	
Przemysław DĄBROWSKI „Sprawa wileńska” na łamach polskojęzycznej prasy litewskiej w Wilnie w latach 1919–1922	31
<i>“The issue of Vilnius” in the pages of Polish-speaking Lithuanian press in Vilnius in the years 1919–1922</i>	
Maria KARCZ-KACZMAREK, Mariusz MACIEJEWSKI Samorządy zawodowe i zakres ich samodzielności, w świetle doktryny oraz orzecznictwa	57
<i>Professional autonomies (self-governments) and its range of independence in light of doctrine and jurisdiction</i>	
Magdalena PALUSZKIEWICZ Prawne pojęcie niepełnosprawności	77
<i>The legal notion of disability</i>	
Anna REDA-CISZEWSKA Prawo do strajku w świetle Konwencji o Ochronie Praw Człowieka i Podstawowych Wolności	99
<i>Right to strike under the European Convention on Human Rights</i>	

Tomasz TULEJSKI	
Wojny święte starożytnego Izraela. Konstrukcja teoretyczna i religijne uzasadnienie. Część II.	117
<i>Holy Wars of the ancient Israel. Theoretical construction and theological justification. Part II</i>	

Tatiana WROCŁAWSKA	
Prawne pojęcie rehabilitacji	137
<i>The legal definition of rehabilitation</i>	

Justyna NOWAK	
Uchylenie uchwały walnego zgromadzenia dotyczącej podziału zysku w świetle ochrony akcjonariuszy mniejszościowych – glosa do wyroku sądu najwyższego z dnia 21 maja 2010 roku, II CSK 564/09	159

EKONOMIA – THE ECONOMICS

Joanna BUKOWSKA	
Polityka pieniężna Europejskiego Banku Centralnego w reakcji na kryzys finansowy	173
<i>The European Central Bank's Monetary Policy in Response to the Financial Crisis</i>	

Waldemar FLORCZAK	
Ile może kosztować reforma systemu pomocy prawno-obywatelskiej w Polsce	189
<i>How much we can pay for the legal aid reform in Poland</i>	

Alina GRYNIA	
Kapitał ludzki jako determinanta konkurencyjności gospodarek państw bałtyckich	207
<i>Human capital as a determinant of competitiveness of the economies of the Baltic States</i>	

Marcin JANUSZ	
Sytuacja mieszkaniowa młodych małżeństw w powiecie elbląskim	225
<i>The housing situation of young married couples in Elbląg district</i>	

Sławomir KALINOWSKI

Znaczenie pracy nieformalnej dla ludności wiejskiej o niepewnych dochodach
w zależności od wieku 245

*The Importance of Informal Working for Rural Population
with Precarious Income Depending on Age*

Piotr KARP

Asymetryczny wpływ zmiany stopy procentowej WIBOR na stopy banków
komercyjnych oraz gospodarkę Polski 261

*Asymmetric impact of changes the WIBOR interest rate on commercial
banks interest rates and the Polish economy*

Mariusz NYK

Placa minimalna wobec oczekiwań podażowej strony rynku pracy 289

Expectations to minimum wage job market

Izabela POPIEL

Aspekty pojęciowe kapitału ludzkiego i jego znaczenie 301

Conceptual aspects of human capital and its importance

Lucyna PROROK

Rynek pracy a realizacja aktywnej polityki społecznej. Przykład łódzki 317

Realisation of APS at the labour market. The lodzenis example

Marta ROSTROPOWICZ-MIŚKO

Wpływ zagranicznych migracji zarobkowych kobiet ze Śląska Opolskiego
na relacje małżeńskie / partnerskie 329

*The effects of foreign labour migrations of Opole Silesia women
on their marital / parental relations*

Janusz ŚWIERKOCKI

Elementy polityki wobec polskich inwestycji bezpośrednich 345

Policy Measures Supporting Outward FDI in Poland

STUDIA PRAWNO-EKONOMICZNE, TOM 95/2015
Streszczenia / Summary

PRAWO – THE LAW

Łukasz BŁASZCZAK

Dr hab. prof. nadzw., Zakład Postępowania Cywilnego

Wydział Prawa, Administracji i Ekonomii, Uniwersytet Wrocławski, Poland

e-mail: lukasz.blaszczak1977@gmail.com

Elwira MARSZAŁKOWSKA-KRZEŚ

Prof. dr hab., Zakład Postępowania Cywilnego

Wydział Prawa, Administracji i Ekonomii, Uniwersytet Wrocławski, Poland

**PRZYMOTY PROCESOWE STRON I UCZESTNIKÓW POSTĘPOWANIA NIEPROCESOWEGO
NIEZBĘDNE DO DOCHODZENIA OCHRONY PRAWNEJ NA DRODZE SĄDOWEJ.
WYBRANE ZAGADNIENIA**

(Streszczenie)

Niniejsze opracowanie dotyczy niezwykle ważnej problematyki związanej z przymiotami stron procesowych i uczestników postępowania nieprocesowego. Przymioty stron i uczestników są niezbędnymi elementami do udziału w postępowaniu sądowym. Dotyczy to zarówno podejmowania czynności procesowych, jak i występowania w określonych rolach procesowych.

Słowa kluczowe: zdolność sądowa; legitymacja procesowa; strony; postępowanie nieprocesowe

**PROCESS ATTRIBUTES PARTIES AND PARTICIPANTS IN THE NON-LITIGIOUS PROCEEDINGS
NECESSARY FOR THE INVESTIGATION OF LEGAL PROTECTION THROUGH THE COURTS.
SELECTED ISSUES**

(Summary)

This paper concerns the extremely important problems related to the attributes of litigants and of participants in non-contentious proceedings. The attributes of litigants and participants are necessary elements to take part in legal proceedings. This concerns both the procedural steps as well as the appearance in defined roles in the proceedings.

Keywords: judicial capacity; right of action; non-litigious proceedings

Przemysław DĄBROWSKI

Dr hab. prof. UWM, Katedra Filozofii i Polityki Prawa, Wydział Prawa i Administracji

Uniwersytet Warmińsko-Mazurski w Olsztynie, Poland

e-mail: przemyslaw.dabrowski@uwm.edu.pl

„SPRAWA WILEŃSKA” NA ŁAMACH POLSKOJĘZYCZNEJ PRASY LITEWSKIEJ W WILNIE W LATACH 1919–1922

(Streszczenie)

Polskie i litewskie ugrupowania polityczne i społeczne dawnej stolicy byłego Wielkiego Księstwa Litewskiego wysuwały szereg argumentów w zakresie rozwiązywania tak zwanej „sprawy wileńskiej”. Bez wątpienia był to punkt zapalny we wzajemnych stosunkach narodowościowych. W okresie tym, władza w Wilnie zmieniała się bardzo często, zaś naprawę sytuację podjęto już w okresie Zarządu Cywilnego Ziem Wschodnich. Nowe rozwiązania z kolei, zaczęto wprowadzać w życie w ramach tak zwanej Litwy Środkowej. To co prezentowano na szpaltach periodyków litewskich wychodzących w języku polskim było stanowiskiem dość „umiarkowanym”, porównując z niezwykle „radykalnymi” tezami lansowanymi w prasie litewskojęzycznej. Argumenty wysuwane przez publicystów polskojęzycznej prasy litewskiej w Wilnie, a także przedstawicieli polskich ugrupowań polityczno-społecznych, świadczyły o tym, iż w okresie dwudziestolecia międzywojennego, nie było jakiegokolwiek szansy na dialog między Polakami i Litwinami, co do przyszłości stolicy byłego Wielkiego Księstwa Litewskiego. Oskarżenia i pretensje jednej strony, rodziły podobne po drugiej, zaś rozwijający się brak obopólnego porozumienia, „zmazywał” przez kolejne lata tak ciężko wypracowane wspólne dziedzictwo dawnej Rzeczypospolitej Obojga Narodów.

Słowa kluczowe: Wielkie Księstwo Litewskie; spór o Wilno; prasa litewska; Rzeczpospolita Obojga Narodów

“THE ISSUE OF VILNIUS” IN THE PAGES OF POLISH-SPEAKING LITHUANIAN PRESS IN VILNIUS IN THE YEARS 1919–1922

(Summary)

Polish and Lithuanian political and social groups in the former capital of the former Grand Duchy of Lithuania claimed a number of arguments in solving the “case of Vilnius”. Without a doubt, this was a flashpoint in relations between nationalities. During this period, the authorities in Vilnius changed very often and the repair situation had already been taken during the Board of Civil Eastern Territories. New solutions were introduced in place in the so-called Central Lithuania. This is what was presented in the pages of Polish-speaking Lithuanian press of Vilnius was quite “moderate” in comparison with the unusually “radical” theses offered in a Lithuanian-press. The arguments put forward by the Polish-language journalists of the Lithuanian press in Vilnius and representatives of the Polish political and social groups testified to the fact that in the interwar period, there was not any chance of dialogue between Poles and Lithuanians, about the future of the former capital of the former Grand Duchy of Lithuania. Accusations and blame the one hand, bore similar on the other. Developing a lack of mutual agreement, blurred over the years the common heritage of the former Polish-Lithuanian Commonwealth.

Keywords: the former Grand Duchy of Lithuania; dispute over Vilnius; Lithuanian newspaper; Polish-Lithuanian Commonwealth

Maria KARCZ-KACZMAREK

Dr, Katedra Prawa Administracyjnego i Nauki Administracji

Wydział Prawa i Administracji, Uniwersytet Łódzki, Poland

e-mail: Mkaczmarek@wpia.uni.lodz.pl

Mariusz MACIEJEWSKI

Dr, Instytut Nauk Prawnych Polskiej Akademii Nauk, Poland

e-mail: mmaciejewski@inp.pan.pl

SAMORZĄDY ZAWODOWE I ZAKRES ICH SAMODZIELNOŚCI W ŚWIETLE DOKTRYNY ORAZ ORZECZNICTWA

(Streszczenie)

Samorządy zawodowe stanowią istotną formę decentralizacji administracji publicznej w Polsce. Zgodnie z Konstytucją RP sprawują one pieczę nad należyтым wykonywaniem zawodów zaufania publicznego w granicach interesu publicznego i dla jego ochrony. Powierzone im zadania publiczne samorządy realizują w sposób samodzielny, pozostając pod nadzorem państwa. Z punktu widzenia prawnego samorząd jest kategorią jednolitą. Ustawodawca nie ustanowił jednak, w odróżnieniu od jednostek samorządu terytorialnego, sądowych gwarancji ochrony samodzielności jednostek samorządu zawodowego. Kwestią problematyczną zarówno w literaturze, jak i orzecznictwie sądowym, pozostaje określenie zakresu i granic przysługującej zrzeszeniom zawodowym samodzielności i niezależności w wykonywaniu zadań publicznych. Wątpliwości dotyczą w szczególności uchwalania korporacyjnych kodeksów etycznych, stanowiących podstawę odpowiedzialności dyscyplinarnej członków samorządów zawodowych. W artykule przedstawiono kształtowanie się podglądów doktryny i orzecznictwa, dotyczących istoty i ustrojowej roli samorządów zawodowych oraz podstaw prawnych podejmowanych przez tego rodzaju zrzeszenia działalności.

Słowa kluczowe: samorząd zawodowy; zadania publiczne; decentralizacja

PROFESSIONAL AUTONOMIES (SELF-GOVERNMENTS) AND ITS RANGE OF INDEPENDENCE IN LIGHT OF DOCTRINE AND JURISDICTION

(Summary)

The professional autonomies (self-governments) are an essential form of decentralization of public administration in Poland. According to The Constitution of the Republic of Poland of 2nd April, 1997 professional self-governments shall concern a profession in which the public repose confidence, with the proper practice of such professions in accordance with, and for the purpose of protecting, the public interest. Self-governments perform entrusted public task independently, under supervision of state. From the legal point of view self-government is homogeneous category. It was not established, as in case of the units of local government, that the independence of professional autonomies shall be protected by the courts. In literature, as well as in judicial jurisdiction, it is problematic to determine of range and borders of professional independence in performance of public task. The doubt concern especially corporate ethical code. The paper presents research and jurisdiction points of view concerning nature and structural role of professional self-governments in Poland.

Keywords: professional autonomies (self-governments); public tasks; decentralization

Magdalena PALUSZKIEWICZ

Dr, Katedra Prawa Ubezpieczeń Społecznych i Polityki Społecznej

Wydział Prawa i Administracji, Uniwersytet Łódzki

e-mail: mpaluszkiewicz@wpia.uni.lodz.pl

PRAWNE POJĘCIE NIEPEŁNOSPRAWNOŚCI

(Streszczenie)

Niepełnosprawność to cecha jednostki uniemożliwiająca jej wypełnianie ról społecznych. Prawne pojęcie niepełnosprawności umożliwia identyfikację osób o tej cesze i stanowi podstawę realizacji licznych uprawnień, przyznawanych w celu niwelowania negatywnych skutków niepełnosprawności w życiu jednostek. W artykule dokonano analizy pojęcia niepełnosprawności zdefiniowanego w art. 2 pkt 10 ustawy z dnia 27 sierpnia 1997 roku o rehabilitacji społecznej i zawodowej oraz zatrudnianiu osób niepełnosprawnych.

Słowa kluczowe: niepełnosprawność; niezdolność do pracy; niezdolność do wypełniania ról społecznych

THE LEGAL NOTION OF DISABILITY

(Summary)

A disability is an individual's feature that is preventing the fulfillment of their social roles. The legal notion of disability allows the identification of aforementioned individuals and it is the basis for the implementation of numerous entitlements granted to mitigate the negative effects of the disability in their lives. The article contains an analysis of the legal notion of disability which is defined in art. 2 pt. 10 of the Act on vocational and social rehabilitation and employment of disabled persons from 27th August 1997.

Keywords: disability; incapacity to work; incapacity to fulfill social roles; handicap

Anna REDA-CISZEWSKA

Dr, Katedra Prawa Pracy, Wydział Prawa i Administracji

Uniwersytet Kardynała Stefana Wyszyńskiego w Warszawie, Poland

e-mail: a.reda@uksw.edu.pl

PRAWO DO STRAJKU W ŚWIELE KONWENCJI O OCHRONIE PRAW CZŁOWIEKA I PODSTAWOWYCH WOLNOŚCI

(Streszczenie)

W artykule przedstawiono unormowanie prawne Europejskiej Konwencji o Ochronie Praw Człowieka i Podstawowych Wolności w zakresie ochrony prawa do strajku. Warto podkreślić, że Konwencja nie wyraża wprost prawa do strajku. Jednak prawo to zostało ujęte w Europejskiej Karcie Społecznej. Art 11 EKPC stanowi, że każdy ma prawo do swobodnego, pokojowego zgromadzania się oraz do swobodnego stowarzyszania się, włącznie z prawem tworzenia związków zawodowych i przystępowania do nich dla ochrony swoich interesów. W ostatnim czasie Europejski Trybunał Praw Człowieka podjął dwa istotne rozstrzygnięcia, w których wskazał, iż art. 11 EKPC chroni także prawo do rokowań zbiorowych, a także prawo do strajku. W swoich rozstrzygnięciach Trybunał nawiązał do dorobku Międzynarodowej Organizacji Pracy. Trzeba jednak dodać, że również Konwencje MOP nie przewidują wprost ochrony prawa do strajku.

Słowa kluczowe: prawo do strajku; akcje protestacyjne; wolność zrzeszania się; Europejska Konwencja Praw Człowieka i Obywatela

RIGHT TO STRIKE UNDER THE EUROPEAN CONVENTION ON HUMAN RIGHTS

(Summary)

This article gives an overview of the European Convention of Human Right's protection of the right to collective action. It is very important to underline that European Convention does not express directly the right to strike. However, the right to strike is expressly recognized only in the European Social Charter. Art. 11 ECHR states only that everyone has the right to freedom of peaceful assembly and to freedom of association with others, including the right to form and to join trade unions for the protection of his interests. But two recent rulings by the European Court of Human Rights (ECHR) state that the exercise of the right to form and join trade unions includes the right to collective bargaining and the right to strike. With these cases the ECtHR found guidance with the ILO standards and followed its recommendations and jurisprudence. It should be added that the right to strike is not explicitly mentioned that there is no clear guarantee of the right to strike in the ILO Constitution or Conventions.

Key words: right to strike; collective Action; freedom of association; European Convention on Human Rights

Tomasz TULEJSKI

Dr hab. prof. nadzw., Katedra Doktryn Polityczno-Prawnych

Wydział Prawa i Administracji, Uniwersytet Łódzki, Poland

e-mail: ttulejski@tlen.pl

WOJNY ŚWIĘTE STAROŻYTNEGO IZRAELA. KONSTRUKCJA TEORETYCZNA I RELIGIJNE UZASADNIENIE

Część II

(Streszczenie)

Autor analizuje opisane w Starym Testamencie wojny święte (albo wojny YHWH) starożytnego Izraela, ich konstrukcje teoretyczną i teologiczne uzasadnienie. Argumentuje, że podstawą wojen świętych była koncepcja Przymierza pomiędzy Bogiem i plemionami izraelskimi. Podążając tą drogą Autor rekonstruuje pojęcie wojny świętej opisanej w starotestamentowych narracjach o wojnach prowadzonych przez Naród Wybrany. Opisuje ich zasady i teologiczne korzenie, przede wszystkim w odniesieniu do celów wojny, określenia wrogów Izraela i YHWH, roli Biga-wojownika i rytuału herem. Porównuje je z praktyką innych bliskowschodnich ludów i dochodzi do wniosku, że wojny święte Izraela w swej konstrukcji i usprawiedliwieniu były różne od wojen prowadzących przez wszystkie pozostałe plemiona.

Słowa kluczowe: wojna święta; starożytny Izrael

HOLY WARS OF THE ANCIENT ISRAEL. THEORETICAL CONSTRUCTION AND THEOLOGICAL JUSTIFICATION. PART II

(Summary)

The Author analyses the described in the Old Testament Holy Wars (or YHWH wars) of the ancient Israel, their theoretical construction and theological justification. He argues, that the basic of holy wars is concept of the Covenant between God and the Israeli tribes. Following this train of thoughts, the Author reconstructs the notion of holy war as described in the Old Testament narrations concerning the wars conducted by the Chosen People. He describes their principles and theological roots, first of all the aim of war, enemies of Israel and YHWH, the role of God-warrior and Herem ritual. He compares them with the practice of the different ancient nations of Near East and concludes, that the holy wars of Israel in their construct and justification are different from wars conducted by the others.

Keywords: holy war; ancient Israel

Tatiana WROCLAWSKA
Dr, Katedra Prawa Pracy, Wydział Prawa i Administracji
Uniwersytet Łódzki, Poland
e-mail: twroclawska @wp.pl

PRAWNE POJĘCIE REHABILITACJI

(Streszczenie)

W artykule przedstawiono analizę prawnego pojęcia rehabilitacji, występującego na gruncie ustawy o rehabilitacji zawodowej oraz społecznej oraz zatrudnianiu osób niepełnosprawnych. Podstawę dla dokonywanej oceny oraz formułowanych wniosków stanowią standardy ponadnarodowe oraz wytyczne, wynikające w ratyfikowanych konwencji międzynarodowych. W opracowaniu szczególną uwagę zwrócono na adresatów rehabilitacji zawodowej oraz społecznej. Chodzi tu zatem o osoby niepełnosprawne w rozumieniu powyższej ustawy. Rodzi to też daleko idące konsekwencje prawne. Dostęp do rehabilitacji oraz urzeczywistnianie prawa do niej, czemu ma służyć jej prawne uregulowanie, pozostaje bowiem w ścisłym związku z definicją osoby niepełnosprawnej (niepełnosprawności).

Słowa kluczowe: rehabilitacja; rehabilitacja zawodowa; rehabilitacja społeczna; niepełnosprawność

THE LEGAL DEFINITION OF REHABILITATION

(Summary)

The *purpose* of this paper is to *present* the legal *analysis* of the term of rehabilitation. The Law on Professional and Social Rehabilitation and Employment of the Persons with Disabilities provides the legal framework of rehabilitation. *Current* legislation however, is not seen as fit for *purposes* as it does not provide the uniform and properly organized system of rehabilitation. The legal term of rehabilitation does not cover the general principles that should be the basis of the right access to rehabilitation, like universality, equality, non-discrimination, as well as the adequacy of the forms of aid and its permanent monitoring.

There are different measures, facilities and guarantees taken to improve the right of rehabilitation. Rehabilitation, for the purposes of the legal act, is understood widely. The description was made by many phrases, which have broad general understanding. Accordingly to the adopted formula, its legal importance is quite marginal. Since the recipients of rehabilitation are the people with disabilities, it is essential to make compatibility between the legal term of disability and the existing system of rehabilitation. Meanwhile, the unclear nature of different forms of rehabilitation, the lack of the free movement in the general rehabilitation process, inadequacy of benefits to the demands, as well as the dominance of the certain forms of rehabilitation due to the limitation of the support only to certain persons are the main of the difficulties (proverbial "Rubicon") to ensure the proper access to rehabilitation.

Keywords: rehabilitation; vocational rehabilitation; social rehabilitation; disability

EKONOMIA – THE ECONOMICS

Joanna BUKOWSKA

Mgr, Katedra Polityki Ekonomicznej i Bankowości, Wydział Ekonomiczny
Uniwersytet Technologiczno-Humanistyczny im. K. Pułaskiego w Radomiu, Poland
e-mail: j.kaczmarczyk22@wp.pl

POLITYKA PIENIĘŻNA EUROPEJSKIEGO BANKU CENTRALNEGO W REAKCJI NA KRYZYS FINANSOWY

(Streszczenie)

W pracy zaprezentowano działania Europejskiego Banku Centralnego w reakcji na kryzys finansowy, jak również dokonano oceny skuteczności zastosowanych instrumentów. Europejski Bank Centralny do realizacji polityki pieniężnej wykorzystywał szeroki wachlarz instrumentów, zarówno o charakterze standardowym, jak i niestandardowym. Polityka pieniężna realizowana przez Europejski Bank Centralny była względnie skuteczna. Pozwala na odnalezienie pozytywnych implikacji zarówno dla łagodzenia napięć na rynkach finansowych, jak również przywracania stabilności finansowej. Niemniej jednak krótkotrwałość osiągniętych efektów nie pozwala na całkowite rozpoznanie długofalowych konsekwencji zastosowania niestandardowych instrumentów w polityce pieniężnej realizowanej przez władze monetarne strefy euro.

Słowa kluczowe: polityka pieniężna; kryzys finansowy; standardowe instrumenty polityki pieniężnej; niestandardowe instrumenty polityki pieniężnej

THE EUROPEAN CENTRAL BANK'S MONETARY POLICY IN RESPONSE TO THE FINANCIAL CRISIS

(Summary)

The article presents the activities of the European Central Bank in response to the financial crisis and was also an attempt at assessing the effectiveness of the conventional and unconventional instruments which were used. Monetary policy implemented by the European Central Bank was relatively effective in regard to reducing turbulence in the financial markets and also in restoring financial stability. However shortness of the achieved results does not allow to recognition of long term consequences of unconventional monetary policy instruments in use by central bank of the euro area.

Keywords: monetary policy; financial crisis; conventional instruments of the monetary policy; unconventional instruments of the monetary policy

Waldemar FLORCZAK
Dr hab. prof. UJ, Zakład Analiz Społeczno-Ekonomicznych
Uniwersytet Jagielloński, Poland
e-mail: waldemar.florczak@uj.edu.pl

ILE MOŻE KOSZTOWAĆ REFORMA SYSTEMU POMOCY PRAWNO-OBYWATELSKIEJ W POLSCE¹

(Streszczenie)

Artykuł podejmuje próbę szacunku kosztów wdrożenia zinstytucjonalizowanej reformy systemu pomocy prawno-obywatelskiej w Polsce. Główną przesłanką przeprowadzonych rachunków jest spostrzeżenie, że zreformowany system nie zastąpi, ale jedynie uzupełni istniejący, nieformalny system poradnictwa. Całkowite zastąpienie systemów byłoby bowiem nieefektywne ekonomicznie, gdyż zakładałoby likwidację dotychczasowych mniej kosztownych rozwiązań. Kluczowym elementem analizy jest ustalenie wielkości niezaspokojonego popytu na usługi nieodpłatnego poradnictwa, jak również przepływu beneficjentów z dotychczasowego systemu do systemu nowego, łącznie z odpływem z sektora usług komercyjnych. Adekwatne parametry przejścia zostały wydedukowane na podstawie wyników ankietowego, reprezentatywnego badania beneficjentów i usługodawców obecnego systemu. Górny pułap szacunku kosztów wdrożenia systemu pełnej, nieograniczonej dostępności do pomocy prawno-obywatelskiej stanowi kwota 180 milionów złotych. Suma ta ulega znacznemu obniżeniu, jeśli wprowadzić kryteria podmiotowo-przedmiotowe dostępności usług nieodpłatnego poradnictwa.

Metodyka badań, przedstawiona w artykule, ma charakter uniwersalny i dlatego może być skutecznie implementowana do pomiaru kosztów zastanego i przyszłego systemu pomocy prawnej i obywatelskiej, nie tylko w Polsce.

Słowa kluczowe: pomoc prawna; szacunki kosztów; badania ankietowe; popyt i podaż na pomoc prawną; podmiotowe kryteria dostępu

HOW MUCH WE CAN PAY FOR THE LEGAL AID REFORM IN POLAND

(Summary)

The article attempts at estimating the costs of an institutionalized legal aid reform in Poland. A main premise behind adequate computations is the observation that the new system will not replace the existent one but will just supplement it. This is so because a complete replacement of the present informal system with a new formal one would prove economically ineffective as this act would be tantamount to depriving the already well-functioning providers of the right to give legal support to those in need. A key issue for estimating the costs of the reform consists in setting the amount of unmet demand for legal aid as well as the outflow of legal aid takers from the old to the new system, including outflows from the commercial sector of legal advice. Adequate information in this area can be found in the national questionnaire into legal aid takers with respect to their choice of legal aid providers (public, non-public, commercial) as well as with respect – in a more subtle and sophisticated manner – to the expected transition parameters from the present to the future system. Using deductive analysis, supported by data and conclusions drawn on the basis of the

¹ Opracowanie przygotowane w ramach realizacji grantu NCN nr 2012/07/B/HS4/02994.

national questionnaires into legal aid takers and providers, the upper estimate of the total costs of the reform was fixed at the level slightly below 180 million PLN (circa 60 million USD).

The measurement procedures presented in the article are of universal character and as such they can most probably be successfully employed in investigations into the costs of existent and reformed legal aid systems elsewhere, not only in Poland.

Keywords: legal aid; cost estimates; questionnaire data; demand and supply of legal aid; subject criteria of access

Alina GRYNIA
Dr, Wydział Ekonomiczno-Informatyczny w Wilnie
Uniwersytet w Białymstoku, Poland
e-mail: grynia@uwb.edu.pl

KAPITAŁ LUDZKI JAKO DETERMINANTA KONKURENCYJNOŚCI GOSPODAREK PAŃSTW BAŁTYCKICH

(Streszczenie)

Posiadanie konkurencyjnej gospodarki uznaje się współcześnie za cel nadrzędny każdego kraju, ponieważ w długim okresie zwiększona konkurencyjność prowadzi do wzrostu produktywności i poprawy jakości życia oraz kreacji nowych miejsc pracy. Konkurencyjność jest zjawiskiem wielopłaszczyznowym i dynamicznym, kształtowanym przez zespół wielu różnorodnych czynników, w tym i kapitał ludzki rozumiany jako zestaw wiedzy, umiejętności i kompetencji zatrudnionych pracowników oraz zdobytego przez nich doświadczenia zawodowego.

Celem niniejszego artykułu jest przedstawienie znaczenia kapitału ludzkiego jako czynnika determinującego poziom konkurencyjności gospodarek państw bałtyckich. Do analizy zmian konkurencyjności Litwy, Łotwy i Estonii w okresie 2006–2015 wykorzystano rankingi międzynarodowej konkurencyjności opracowane przez World Economic Forum.

Słowa kluczowe: kapitał ludzki; konkurencyjność gospodarki; Światowe Forum Gospodarcze; kraje bałtyckie

HUMAN CAPITAL AS A DETERMINANT OF COMPETITIVENESS OF THE ECONOMIES OF THE BALTIC STATES

(Summary)

Nowadays competitive economy is considered as a primary objective of any country, because in the long term enhanced competitiveness leads to an increase of productivity and creation of new jobs and improves the quality of life. Competitiveness is a multidimensional and dynamic phenomenon, shaped by a number of different factors, including the human capital understood as a set of knowledge, skills and competencies of employees and their professional experience.

The purpose of this article is to present the importance of human capital as a factor determining the level of competitiveness of the economies of the Baltic States. For the analysis of changes in the competitiveness of Lithuania, Latvia and Estonia in the period 2006–2015 international competitiveness rankings compiled by the World Economic Forum were used.

Keywords: human capital; the competitiveness of the economy; World Economic Forum; the Baltic countries

Marcin JANUSZ

Mgr, Katedra Polityki Społecznej i Ubezpieczeń, Wydział Nauk Ekonomicznych

Uniwersytet Warmińsko-Mazurski w Olsztynie, Poland

e-mail: marcin.janusz@uwm.edu.pl

SYTUACJA MIESZKANIOWA MŁODYCH MAŁŻEŃSTW W POWIECIE ELBLĄSKIM²

(Streszczenie)

W artykule zaprezentowano wyniki badań dotyczące sytuacji mieszkaniowej młodych małżeństw w powiecie elbląskim. Do badania wykorzystano ankietę skierowaną do nowożeńców, bazującą na pracy J. Korniłowicza (2003). Materiał badawczy zebrano przy współpracy z Urzędami Stanu Cywilnego wszystkich gmin w powiecie. Do opracowania wyników badań wykorzystano metodę wskaźnikową, zaproponowaną przez A. Andrzejewskiego (1987). Celem pracy była analiza sytuacji mieszkaniowej młodych małżeństw. Wyniki badań wskazują na dość wysoką samoocenę warunków mieszkaniowych nowożeńców po ślubie. Najczęstszą formą zamieszkania po ślubie były w opinii respondentów własne mieszkanie (w tym obciążone hipoteką), zamieszkiwanie wraz z rodziną jednego z małżonków oraz rozpoczęcie budowy domu.

Słowa kluczowe: mieszkanie; małżeństwo; sytuacja mieszkaniowa; warunki życia

THE HOUSING SITUATION OF YOUNG MARRIED COUPLES IN ELBLĄG DISTRICT

(Summary)

The article presents the results of research on the housing situation of young married couples in Elbląg district. In the study author modified a questionnaire used in the work of J. Korniłowicz (2003), where the indicator method proposed by Adam Andrzejewski (1987) was used. The aim of this paper was to analyze the housing situation of young couples and their self-assessment. The results show a relatively high self-assessment of housing condition after the wedding, which do not correlate with polish objective indicators. The most common form of residence after the wedding was, in the opinion of the respondents, to live in their own flat (including mortgaged a property), to live with the parents and to start building a house.

Keywords: dwelling; marriage; housing situation; living conditions

² Badanie w ramach PRELUDIUM 2 pt. „Sytuacja mieszkaniowa w Polsce jako wyznacznik dysproporcji w poziomie życia”. Projekt został sfinansowany ze środków Narodowego Centrum Nauki, przyznanych na podstawie decyzji numer DEC-2011/03/N/HS4/03223.

Sławomir KALINOWSKI

Doktor nauk ekonomicznych, Katedra Ekonomii, Wydział Ekonomiczno-Społeczny

Uniwersytet Przyrodniczy w Poznaniu, Poland

e-mail: kalinowski@up.poznan.pl

ZNACZENIE PRACY NIEFORMALNEJ DLA LUDNOŚCI WIEJSKIEJ O NIEPEWNYCH DOCHODACH W ZALEŻNOŚCI OD WIEKU

(Streszczenie)

W opracowaniu zaprezentowano problem pracy nieformalnej ludności wiejskiej o niepewnych dochodach. Zwrócono uwagę na jej miejsce w głównych i dodatkowych źródłach dochodów. Artykuł koncentruje się na przyczynach podejmowania pracy nieformalnej oraz czynnikach wpływających na jej podjęcie. Zauważono, że przyczyny pracy nieformalnej mają głównie charakter ekonomiczny i związane są z chęcią uzyskania wyższych dochodów. Mimo przewagi finansowych aspektów podejmowania pracy „na czarno”, zwrócono uwagę na brak wyboru niektórych grup w procesie podejmowania tej formy pracy, co wynika zarówno z przyczyn leżących po stronie pracownika (wykształcenie, niska mobilność), jak i po stronie pracodawców (chęć obniżenia kosztów pracy).

Słowa kluczowe: praca nieformalna; niepewność dochodów; szara strefa

THE IMPORTANCE OF INFORMAL WORKING FOR RURAL POPULATION WITH PRECARIOUS INCOME DEPENDING ON AGE

(Summary)

The paper presents the problem of informal work of the rural population with precarious income. Attention was drawn to her place in the main and additional sources of income. Article focuses on the reasons for taking up informal jobs, and factors affecting its adoption. It was noted that the causes of informal work are mainly economic in nature, and are related to the desire to obtain a higher income. Despite the financial aspects of taking advantage of the work “black”, drew attention to the lack of choice of some groups in the process of making this form of work, which results both for reasons attributable to the employee (education, low mobility) and the employers (the desire to reduce labor costs).

Keywords: informal work; precarious income; gray zone

Piotr KARP
Dr, Katedra Modeli i Prognoz Ekonometrycznych
Wydział Ekonomiczno-Socjologiczny
Uniwersytet Łódzki, Poland
e-mail: empik@uni.lodz.pl

ASYMETRYCZNY WPŁYW ZMIANY STOPY PROCENTOWEJ WIBOR NA STOPY BANKÓW KOMERCYJNYCH ORAZ GOSPODARKĘ POLSKĄ³

(Streszczenie)

Gospodarka Polski narażona jest na oddziaływanie wielu egzogenicznych szoków, co jest cechą charakterystyczną otwartych gospodarek o małej i średniej wielkości. Wpływ zaburzeń ma charakter asymetryczny, co wymaga zastosowania odpowiednich procedur, umożliwiających testowanie hipotez ekonomicznych. W artykule analizowane są skutki zmiany stopy procentowej WIBOR. Wprowadzony impuls powoduje uruchomienie sprzężenia inflacyjnego i w konsekwencji reakcję całego systemu gospodarczego. W związku z tym odpowiednie analizy muszą być przeprowadzone na kompletnym modelu makroekonometrycznym. W tej roli został wykorzystany miesięczny model WM-1. Wyniki analiz symulacyjnych wskazują na zróżnicowanie oferty banków komercyjnych w zależności od kierunku zmiany. Pomimo iż impuls płynie ze strony sfery nominalnej, zmiany dotyczą także procesów produkcji, inwestycji i zatrudnienia, a więc sfery realnej, i utrzymują się przez okres znacznie dłuższy niż okres oddziaływania samego impulsu.

Słowa kluczowe: stopy procentowe; progowe modele korekty błędem; asymetryczność reakcji; analizy symulacyjne

ASYMMETRIC IMPACT OF CHANGES THE WIBOR INTEREST RATE ON COMMERCIAL BANKS INTEREST RATES AND THE POLISH ECONOMY

(Summary)

The Polish economy is influenced by many exogenous shocks, which is characteristic of small and medium-sized open economies. The impact of these impulses is asymmetric what requires the application of appropriate procedures to test economic hypotheses. The article analyzes the effects of changes in the WIBOR interest rate. The impulse initiates the inflation loop and consequently the reaction of the whole economic system. Therefore the relevant analysis must be done on a complete macroeconometric model such as monthly model of the Polish economy WM-1. The results of the simulation analyzes shows the variability of interest rates offered by commercial banks depends on the direction of change. Although the initial impulse directly affects the nominal economy its impact influences the real economy as well (production, investment or employment).

Keywords: interest rates; threshold error correction models; asymmetric reactions; simulation analysis

³ Badania zostały sfinansowane z grantu Maestro 4 DEC-2013/08/A/HS4/00612.

Mariusz NYK

Dr, Katedra Polityki Ekonomicznej, Instytut Gospodarki Przestrzennej

Uniwersytet Łódzki, Poland

e-mail: mnyk@interia.pl

PŁACA MINIMALNA WOBEC OCZEKIWAŃ PODAŻOWEJ STRONY RYNKU PRACY

(Streszczenie)

Opracowanie ma charakter diagnozy i jest głosem w dyskusji nad efektywnością płacy minimalnej wobec wysokości zasiłku dla bezrobotnych, przez co tezę jest stwierdzenie, iż poziom i dynamika ustawowego, minimalnego wynagrodzenia nie zachęca do wykonywania pracy. Opracowanie ma na celu wskazać zmiany, jakie zachodzą w obszarze płacy minimalnej oraz zasiłku dla bezrobotnych. Wynagrodzenia, a szczególnie płaca minimalna, od jakiegoś czasu są w mediach tematem pierwszego, drugiego i trzeciego obiegu. Ilu komentatorów, tyle opinii. Niektórzy nich twierdzą, że wzrost płacy minimalnej niejako zmusza pracodawców do lepszego wynagradzania pracowników. Warto podkreślić, że duży rozdźwięk pomiędzy oczekiwaniami podaźowej a popytowej strony rynku pracy może przełożyć się na spadek nastrojów społecznych w dalszych okresach. Brak podwyżek może też spowodować obniżenie motywacji wśród pracowników i mniejszą efektywność pracy. Stąd wniosek, że wzrost płacy minimalnej powinien być niższy lub co najwyżej równy wzrostowi wydajności pracy.

Słowa kluczowe: płaca minimalna; zasiłek dla bezrobotnych; rynek pracy; motywacja

EXPECTATIONS TO MINIMUM WAGE JOB MARKET

(Summary)

Development is a diagnosis and a voice in the debate over the effectiveness of the minimum wage to unemployment benefits. An increase in the minimum wage forces employers to better remuneration. No increases may also result in loss of motivation among employees and lower efficiency. An increase in the minimum wage should be lower, or at most equal to the growth of labor productivity, and thus constantly replenished on improving the quality of human capital.

Employees taking a job, a statutory minimum wage, often addicted its decision on what is the relation of wages to unemployment benefits. Analysis to determine the impact of minimum wages on the labor market indicates that there are two markets – the market for unskilled and skilled labor market. Statutory minimum wage is close to many people the way to the regular labor market. In any case, the establishment of a minimum wage is unfounded.

Keywords: minimum wage; unemployment benefits; labor market; motivation

Izabela POPIEL

Mgr, doktorantka w Katedrze Mikroekonomii, Wydział Ekonomiczno-Socjologiczny

Uniwersytet Łódzki, Poland

e-mail: popiel.izabela@gmail.com

ASPEKTY POJĘCIOWE KAPITAŁU LUDZKIEGO I JEGO ZNACZENIE

(Streszczenie)

Świat cały czas się zmienia, idzie do przodu. Dlatego Unia Europejska musi być gospodarką inteligentną, zrównoważoną i sprzyjającą włączeniu społecznemu. Obszary kapitału ludzkiego, wiedzy, edukacji, szczególnie na poziomie wyższym wymagają szczególnej uwagi. Edukacja i nauka determinuje procesy tworzenia i inwestowania w kapitał ludzki, co może pomóc we wzroście wiedzy i stworzenie konkurencyjnej gospodarki.

Inwestowanie w kapitał ludzki jest jednym z najważniejszych czynników decydujących o rozwoju nowoczesnej gospodarki. Kwestia ta ma szczególne znaczenie dla toczącej się globalizacji i coraz bardziej wyraźnie określonej konkurencji na rynkach międzynarodowych. Dynamiczny rozwój obszarów związanych z przetwarzaniem informacji, informatyzacji, nowych i zaawansowanych technologii, niewątpliwie wymaga zaangażowania kapitału ludzkiego wysokiej jakości, który jest w dużej mierze pochodną wykształcenia i zdobytych kwalifikacji, wsparte praktycznymi umiejętnościami.

Słowa kluczowe: kapitał ludzki; inwestycje w kapitał ludzki; szkolnictwo wyższe; inteligentna i zrównoważona gospodarka

CONCEPTUAL ASPECTS OF HUMAN CAPITAL AND ITS IMPORTANCE

(Summary)

Word is changing permanently that is why European Union have to become a smart, sustainable and inclusive economy. Areas of human capital, knowledge, education, especially at higher level need special attention. Education and science determine processes of creating and investing in human capital what could help to increase knowledge and create competitive economy.

Investing in human capital is one of the most important factors determining the development of the modern economy. This issue has particular importance to the ongoing globalization and increasingly clearly defined competition in international markets. The dynamic development of areas related to the processing of information, informatization, new and advanced technologies, indisputably requires the involvement of high quality human capital, which is largely a derivative of education and gained qualifications, supported practical skills.

Keywords: human capital; human capital investments; higher education; intelligent and sustainable economy

Lucyna PROROK

Dr, Katedra Socjologii Edukacji, Wydział Ekonomiczno-Socjologiczny

Uniwersytet Łódzki, Poland

e-mail: lucpro@wp.pl

RYNEK PRACY A REALIZACJA AKTYWNEJ POLITYKI SPOŁECZNEJ. PRZYKŁAD ŁÓDZKI

(Streszczenie)

W artykule przedstawione zostały główne cechy łódzkiego rynku pracy w kontekście realizacji zadań z zakresu wdrażania rozwiązań aktywnej polityki społecznej. Proces przekształcania klasycznej polityki społecznej i odchodzenie od jej osłonowego charakteru i instrumentów pasywnych na rzecz aktywizacji, reaktywacji zawodowej, reintegracji społecznej zapoczątkowane zostały w latach 90. ubiegłego stulecia. W artykule analizie została poddana regionalna gospodarka, rynek pracy, które w istotny sposób wpływają na możliwość realizacji założeń ASP. Celem zatem jest analiza działań aktywizujących i osłonowych wobec jednostek będących w trudnej sytuacji na rynku pracy w województwie łódzkim w kontekście sytuacji gospodarczej regionu.

Słowa kluczowe: aktywizacja; aktywna polityka społeczna; rynek pracy; bezrobocie

REALISATION OF APS AT THE LABOUR MARKET. THE LODZENIS EXAMPLE

(Summary)

The paper presents the main attribute of lodz voivodeship labour market in the context of realization solutions of the active social policy. In years of 90. last century one began the process of transformations of the classical social policy in the interest of the activation, the professional reactivation, and the social reintegration. In the paper resolve the regional economy, the labour market which influence to a possibility of realisation ASP foundations. The main aim of the paper is the analysis of activities activating and protection the people being in difficult position on labour market in lodz voivodeship.

Keywords: activisation; APS; labour market; unemployment

Marta ROSTROPOWICZ-MIŚKO
Dr, Zakład Prawa Pracy i Zabezpieczenia Społecznego
Wydział Prawa i Administracji, Uniwersytet Opolski, Poland
e-mail: mrostropowicz@gmail.com

**WPŁYW ZAGRANICZNYCH MIGRACJI ZAROBKOWYCH
Kobiet ze Śląska Opolskiego na Relacje Małżeńskie / Partnerskie**

(Streszczenie)

W artykule przedstawiono wyniki badań nad wpływem migracji zarobkowych kobiet ze Śląska Opolskiego na związek małżeński/partnerski. Badania pokazały, że mimo rozłąki migrantki oceniają relacje w swoich związkach jako dobre lub bardzo dobre. Wynika to z faktu, że ich wyjazdy są krótkotrwałe. Dodatkowo utrzymywane są regularne kontakty telefoniczne, a badane także często odwiedzają swoje rodziny. Wyjazd za granicę jest jednak podłożem występowania problemów w związku, wynikających przede wszystkim z nieobecności w domu oraz obciążeniem męża/partnera dodatkowymi obowiązkami, ale ich oddziaływanie nie jest na tyle silne, żeby zakłócić dobre relacje w związku.

Słowa kluczowe: migracje zarobkowe; migracje kobiet

**THE EFFECTS OF FOREIGN LABOUR MIGRATIONS OF OPOLE SILESIA WOMEN
ON THEIR MARITAL / PARENTAL RELATIONS**

(Summary)

The article presents research results on effects of foreign labour migrations of women from Opole Silesia on marital/partner relations. The conducted research showed that despite separation, the migrants rate relations in their relationships as good or very good. This results mainly from the fact that their stays abroad are of short duration. Additionally, regular telephone contacts are maintained, and the research participants also frequently visit their families. Moving abroad is, however, the base of conflicts resulting mainly from absence from home and over-burdening husbands/partners with additional responsibilities, but these influences are not strong enough to disrupt good relations in relationships.

Janusz ŚWIERKOCKI
Prof. zw. dr hab., Katedra Wymiany Międzynarodowej
Wydział Ekonomiczno-Socjologiczny
Uniwersytet Łódzki, Poland
e-mail: jswierk@uni.lodz.pl

ELEMENTY POLITYKI WOBEC POLSKICH INWESTYCJI BEZPOŚREDNICH

(Streszczenie)

Celowość tworzenia przez państwo preferencyjnych warunków dla krajowych inwestycji bezpośrednich jest trudniejsza do wyjaśnienia niż dla inwestycji bezpośrednich napływających z zagranicy. Wątpliwości dotyczą szczególnie krajów takich jak Polska, które w odróżnieniu od wielu innych gospodarek wschodzących cierpią na niedobór własnych oszczędności. Jednak kolejne polskie przedsiębiorstwa podejmują działalność gospodarczą inwestując za granicą. Mimo że skala tej ekspansji nie jest na razie duża, to w świetle koncepcji ścieżki rozwoju inwestycyjnego J. Dunninga należy oczekiwać jej wzrostu w najbliższych latach. Rodzi to pytanie o celowość wspierania polskich inwestycji bezpośrednich (PIB) ze środków publicznych. Działania w tym zakresie muszą mieścić się w ramach określonych przez polskie prawo dewizowe i wspólne reguły konkurencji UE. Instrumenty możliwe do zastosowania są liczne i urozmaicone. Jednak ich wykorzystanie w Polsce było dotychczas więcej niż skromne. Może to być uzasadnione ze względu na brak badań oceniających skutki PIB dla gospodarki. Artykuł przedstawia dotychczas stosowane narzędzia wspierające te inwestycje i formułuje rekomendacje dla polityki w tym zakresie.

Słowa kluczowe: polskie inwestycje bezpośrednie; polityka gospodarcza; instrumenty wspierania zagranicznych inwestycji bezpośrednich

POLICY MEASURES SUPPORTING OUTWARD FDI IN POLAND

(Summary)

It is much more difficult to justify why a State would like to offer preferential conditions to OFDI than in the case of IFDI. Such doubts are raised in particular in countries like Poland which, differently from many other emerging economies, suffer from shortages in their own savings. However, more and more Polish enterprises locate their economic operations abroad. Although the scale of expansion is still not very impressive, in the light of the idea proposed in the Investment Development Path by J. Dunning, we should expect its intensification in the years to come. Therefore the question is whether supporting OFDI from public resources would be a reasonable policy. The government intervention must remain within the framework of Polish foreign currency law and common EU competition rules. Instruments available under the two regimes are numerous and versatile. Nevertheless, their application in Poland has so far been more than modest. It could be justified by the lack of knowledge about the effects of OFDI for Poland's economy. The paper aims at presenting the measures applied so far to support the OFDI in Poland and at formulating recommendations for such policy.

Keywords: Polish OFDI; economic policy; FDI home country measures