



Odkryj tajniki sprzedającej
oferty

2 gotowe szablony
LEJKÓW SPRZEDAŻOWYCH

**Prawa autorskie 2022 należą do
E-AT HAND.**

Wszelkie prawa zastrzeżone. Ta książka ani żadna jej część nie może być powielana ani wykorzystywana w jakikolwiek sposób bez wyraźnej pisemnej zgody wydawcy, z wyjątkiem użycia krótkich cytatów w recenzji książki.

ISBN: 978-83-67541-02-2



E-AT HAND

zajmuje się przekazywaniem praktycznej wiedzy biznesowej opracowywanej na podstawie doświadczeń zawodowych specjalistów i ekspertów oraz na podstawie zebranej wiedzy teoretycznej z publikacji z różnych dziedzin.

Naszą misją jest tworzenie najlepszych praktycznych poradników w formie biznesowych e-booków szczególnie przydatnych dla małych firm. Nieważne czy prowadzisz biznes od wielu lat, czy dopiero otwierasz firmę. Nasze publikacje możesz czytać je dokładnie tak, jak instrukcję obsługi i po kolei wdrażać zdobytą wiedzę do Twojego biznesu on-line, stacjonarnego, czy w modelu mieszanym.

Nasze e-booki to świetna opcja dla osób, które:

- nie lubią sami szukać publikacji w danej dziedzinie i robić z nich notatek,
- nie preferują uczestnictwa w kosztownych kursach i szkoleniach stacjonarnych,
- nie mają zbyt wiele czasu, a potrzebują konkretnych rozwiązań do swojej firmy.

Za pomocą naszych e-booków otrzymasz 100% praktycznej i skondensowanej wiedzy napisanej w przystępny sposób w danym temacie.

Sięgnij zatem po nasze poradniki, z którymi prowadzenie i rozwijanie firmy oraz zarabianie pieniędzy będzie łatwiejsze.

Będzie nam bardzo miło, jeśli polecisz nas swoim znajomym.

SPIS TREŚCI

1 **CHECKLISTA OFERTY SPRZEDAŻOWEJ**

2 **LEJEK SPRZEDAŻOWY NR 1**
Przykład oferty sprzedażowej

3 **LEJEK SPRZEDAŻOWY NR 2**
Przykład oferty sprzedażowej

4 **ZESZYT ĆWICZEŃ**

5 **ZAKOŃCZENIE**